



Karl Maresch
Head of AI



Markus Stranzinger
Sales Manager

BORN READY

30 Jahre
ERP-Innovationen



Teil eines großen Ganzen



ASSECO BIETET MEHR

UNSERE LÖSUNG APPLUS



450+

engagierte
Mitarbeitende



98,5%

Kunden-
treue



40+

Neuronale
Netze



275+

Neuerungen
pro Jahr



2.000+

APplus
Installationen

ASSECO



RANKING

TOP 6 der europäischen
Software-Unternehmen



JAHRESUMSATZ

Über 3,1 Mrd. Euro
in 2021



MITARBEITENDE

28.000+ Mitarbeitende
in 60 Ländern



NO LIMITS

Alle Geschäftsprozesse
abgedeckt

ap+

EASY PEASY

Einfachheit erleben





GAME CHANGER

Das autonome ERP

ap⁺

ap⁺ 8

SIMPLY MORE ERP.



Ist anders...

A composite image featuring a rocket launch at night. The rocket is positioned in the center, ascending from a launch pad and leaving a bright, glowing trail of fire and smoke. The background is a dark, starry sky with a visible galaxy. In the foreground, there are dark, silhouetted hills and a winding road. A large, colorful, multi-colored light trail (rainbow spectrum) curves across the bottom and sides of the image. A yellow, rounded rectangular text box is overlaid on the rocket's trail, containing the text "...aber geil!".

...aber geil!



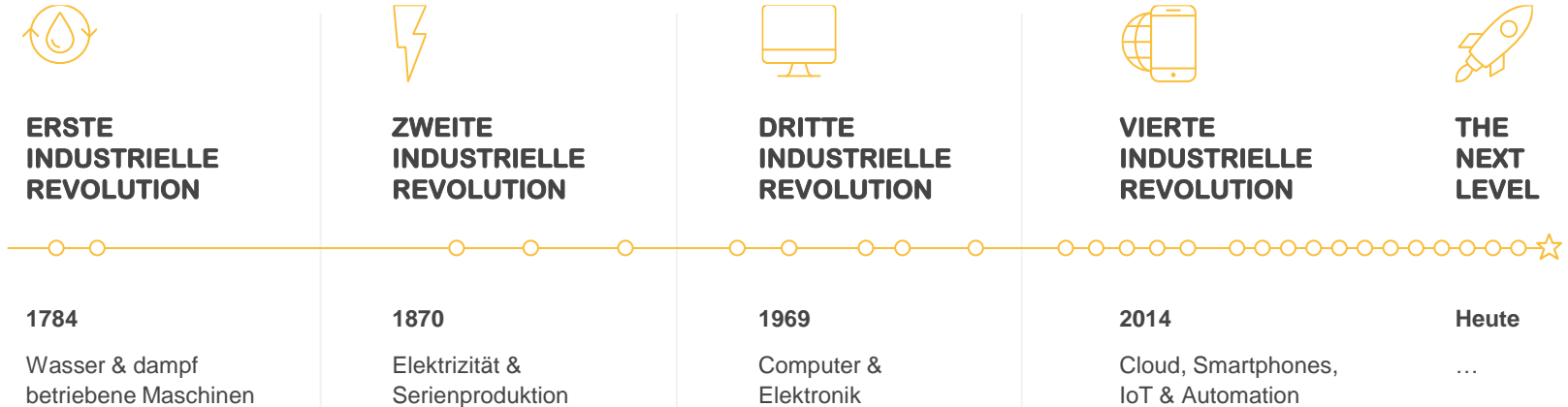
A NEW ERA

Next Level ERP



Freie Ressourcen dank autonomen ERP

DIE ZUKUNFT DER UNTERNEHMENSSTEUERUNG

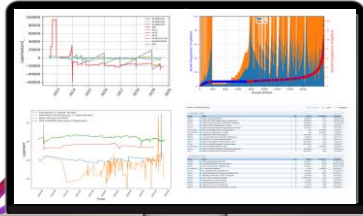


ap+

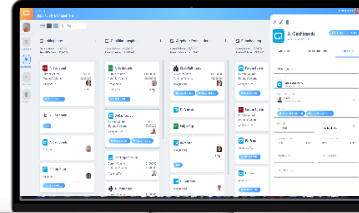


KI
IN
ap+

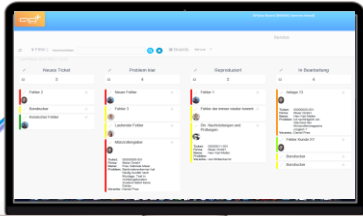
DIE ASSECO KI PRODUKTE



Lageroptimierung



**Lead & Opportunity
Management**



Prozessautomatisierung



KI Dashboards

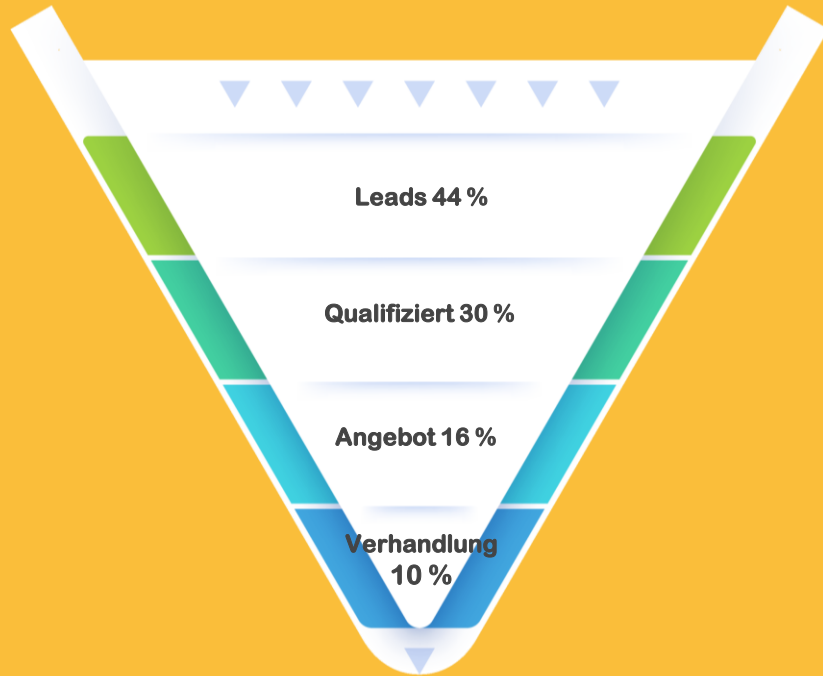
LEAD & OPPORTUNITY MANGEMENT



LEADS & OPPORTUNITIES

- Vermeidet zeitaufwendige Recherchen
- Die KI analysiert öffentliche Informationen von Unternehmen, die zu Ihrem Kundenstamm passen
- Strukturierte Abarbeitung im Vertrieb





ANFORDERUNGEN CRM

- Leads finden
- Leads qualifizieren
- Opportunity Prozess
- Stakeholder verwalten
- ✓ Aktivitäten zuweisen und protokollieren
- ✓ Angebote erstellen
- 24/7 Online Recherche
- ✓ Kampagnen durchführen
- Auswertungen / Salesfunnel...

CRM / Vertriebsprozess





Dashboard



Opportunities



Accounts



Contacts

Opportunities

Search

Leads

Current Volume: 1.020.000,00 €
Potential Volume: 101.000,00 €

+ Create Opportunity

Cloud APplus

Georg Lead

No Activities Created Yet

Insights Intertol

Wende 17.02

Current Volume: 10.000,00 €
01.03.2023

No Activities Created Yet

APplus OPM

Präsentation OPM

Current Volume: 50.000,00 €
Potential Volume: 100.000,00 €

No Activities Created Yet

APplus

KI-Dashboards

Current Volume: 250.000,00 €

Qualifiziert

Current Volume: 205.987,00 €
Potential Volume: 925.000,00 €

+ Create Opportunity

Intertol Finder

Neue Chance

No Activities Created Yet

APplus

Webcast "New UX Design"

Current Volume: 10.000,00 €

1 Phone Call in 5 months

APplus KI

Präsentation Asseco

Current Volume: 150.000,00 €
Potential Volume: 25.000,00 €
27.06.2022

No Activities Created Yet

Chance Webinar

Spezifikation

Current Volume: 371.500,00 €
Potential Volume: 1.077.000,00 €

+ Create Opportunity

APplus KI OPM

APplus ERP

1 Angebots... in 4 days

Server

Windows Server 2008 R2

Current Volume: 1.500,00 €
Potential Volume: 2.000,00 €
30.04.2022

No Activities Created Yet

APplus

Präsentation 06.12

Current Volume: 10.000,00 €

No Activities Created Yet

APplus

Asseco Präsentation

Angebot

Current Volume: 299.000,00 €
Potential Volume: 206.000,00 €

+ Create Opportunity

APplus Demo

Webinar 14.2.

Current Volume:

No Activities Created Yet

OPM KI APplus

Asseco APplus 7.1

Current Volume:
Potential Volume:

1 Installation

APplus

Präsentation 15.12

Current Volume:

No Activities Created Yet

APplus Finder

✕
🗑️

Webinar 14.2.

Asseco Solutions AG

✓ Close as Won
✕ Close as Lost

Details

Title: Webinar 14.2.

Account: **Asseco Solutions AG**
HRB108535 Mannheim

Sales Consultant: **Vincent Golla**
Vincent.Golla@assecosol.com

Labels: APplus ✕ Demo ✕

Due Date: 30/12/2022 Type

Current Volume: 10000 EUR Potential Volume

Probability Lead Source

Stakeholders: **Sven Foligowski**
Influencer

Next Activities: No Activities Created Yet



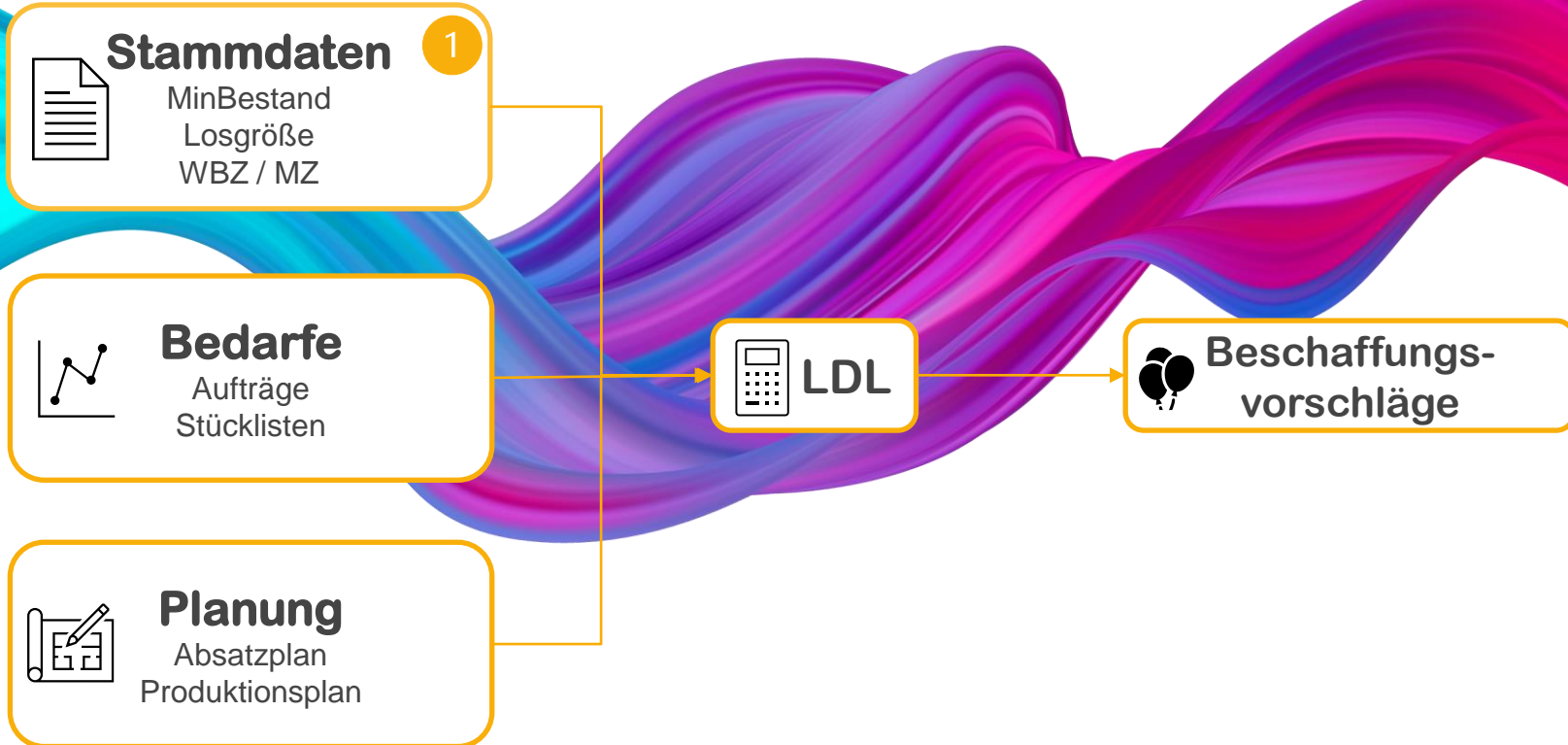
Settings



LAGER OPTIMIERUNG

KI IN DER MATERIALPLANUNG

DISPOOPTIMIERUNG



DER RICHTIGE LAGERBESTAND

Überflüssige Lagerbestände

- Binden Kapital
- Kosten Platz
- Erhöhen Kommissionierzeiten

Keine Verfügbarkeit

- Erhöht die Durchlaufzeit
- Verringert die Kundenzufriedenheit
- Kostet Aufträge
- Verursacht Pönalen



DIE RICHTIGEN DATEN

Laufende Datenpflege...

- Kostet viel Zeit
- Lastet erfahrene Mitarbeiter aus
- Wird daher gerne „hinten angestellt“

Ziele

- Erhöhung Aktualität der Daten
- Verbesserung der Datenqualität
- Verringerung Bearbeitungsaufwand
- Transparenz in den Daten



DISPOOPTIMIERUNG



Optimierungslauf 2.2 (ENOWA) [daniel.pree]
🔍 👤 💡

gp+
🔍

Vertrieb

- Adressen
- Beleg erfassen
- Dashboards
- Portale
- Angebote
- Aufträge
- Warenausgänge
- Rechnungen
- Verträge
- Preislisten
- Kalkulation
- Zahlungspläne
- Stammdaten

🏠 ⏪ ⏩ 🔍 ✖ + 📄 🗑 📎 🔗

21 id Beschaffungszeit

Optimierungslauf:

Name:

Bearbeiter: Daniel Pree 📄 ➤ 🔗

Standort: 📄

Datum: 📅

Nur optimierbare:

Nicht übernommene:

Übernommene:

Settings Beschaffungszeit Dispositionsart Min Bestand Min Losgröße Bearbeiter

Filter

MIN/MAX Belege BZ: Tage

Zeitbasis Fertigung: ⌵

Limit höher WBZ: % Tage

RV-Bestellungen ausnehmen:

In AL-Stamm übernehmen:

Parameter

Gewichtung Vergangenheit: [0-100%]

Sicherheitsfaktor: [0-100%]

Sicherheitstage: Tage

⏪ ⏩ 1 Seitengröße: 1 🔍

<input type="checkbox"/>	Position	Artikel	Benennung	Anz	RV	OG	E	F	L	A	SF%	WBZ	Stamm	Diff	MZ	Stamm	Diff	O
<input type="checkbox"/>	10	➤	L-10000	➤	Granulat L14115	5	46,02	✓	✓	0,00	21	20	1					✓ ➤
<input type="checkbox"/>	20	➤	L-10001	➤	Körper L1022	0	0,00		✓	✓	0,00					1		▲ ➤
<input type="checkbox"/>	30	➤	L-10002	➤	Achse L1122	8	121,90	✓	✓	0,00	14	16	-2					✓ ➤
<input type="checkbox"/>	40	➤	L-10003	➤	Ventil L556	0	0,00		✓	✓	0,00					4		▲ ➤
<input type="checkbox"/>	50	➤	L-10004	➤	Granulat L14116	6	173,66	✓	✓	0,00	30	20	10					✓ ➤
<input type="checkbox"/>	60	➤	L-10006	➤	Achse L1122	6	167,94	✓	✓	0,00	31	33	-2					✓ ➤

Aufgaben

- Artikel hinzufügen
- Prüfen
- Verbrauch berechnen
- MZ/WBZ berechnen
- MZ/WBZ übernehmen
- Verbrauchsstatistik
- ABC/XYZ Analyse
- Artikel
- Mengeneinheiten
- Artikel-Kunden-Bez.
- Bewegungsarten
- Dispoart

KI IN DER MATERIALPLANUNG

DISPOOPTIMIERUNG

Stammdaten 1



MinBestand
Losgröße
WBZ / MZ

Bedarfe



Aufträge
Stücklisten

ABSATZPROGNOSE

Planung 2



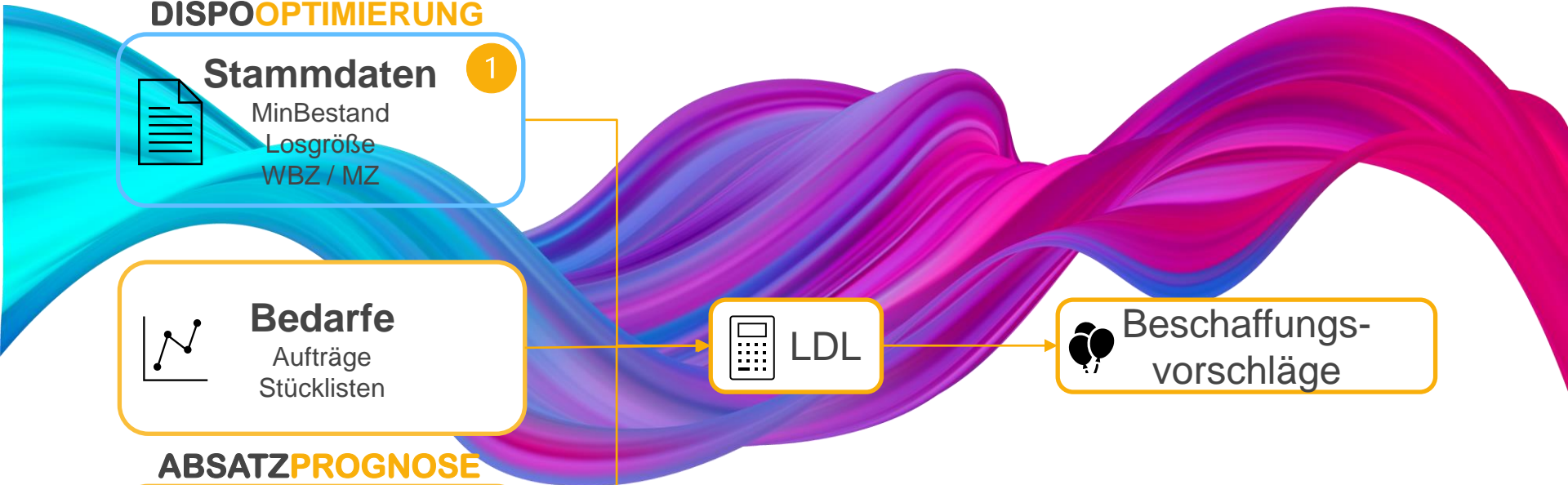
Absatzplan
Produktionsplan



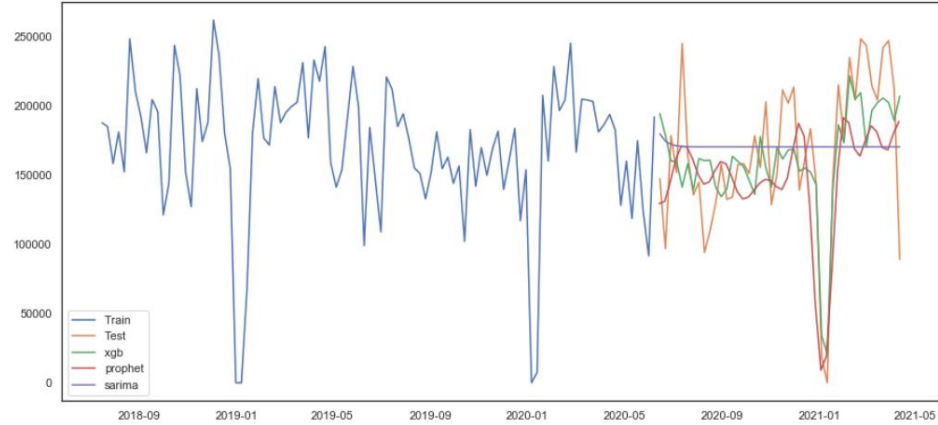
LDL



Beschaffungsvorschläge



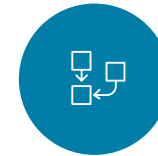
ABSATZ PROGNOSE



**Vergangene
Verbräuche**

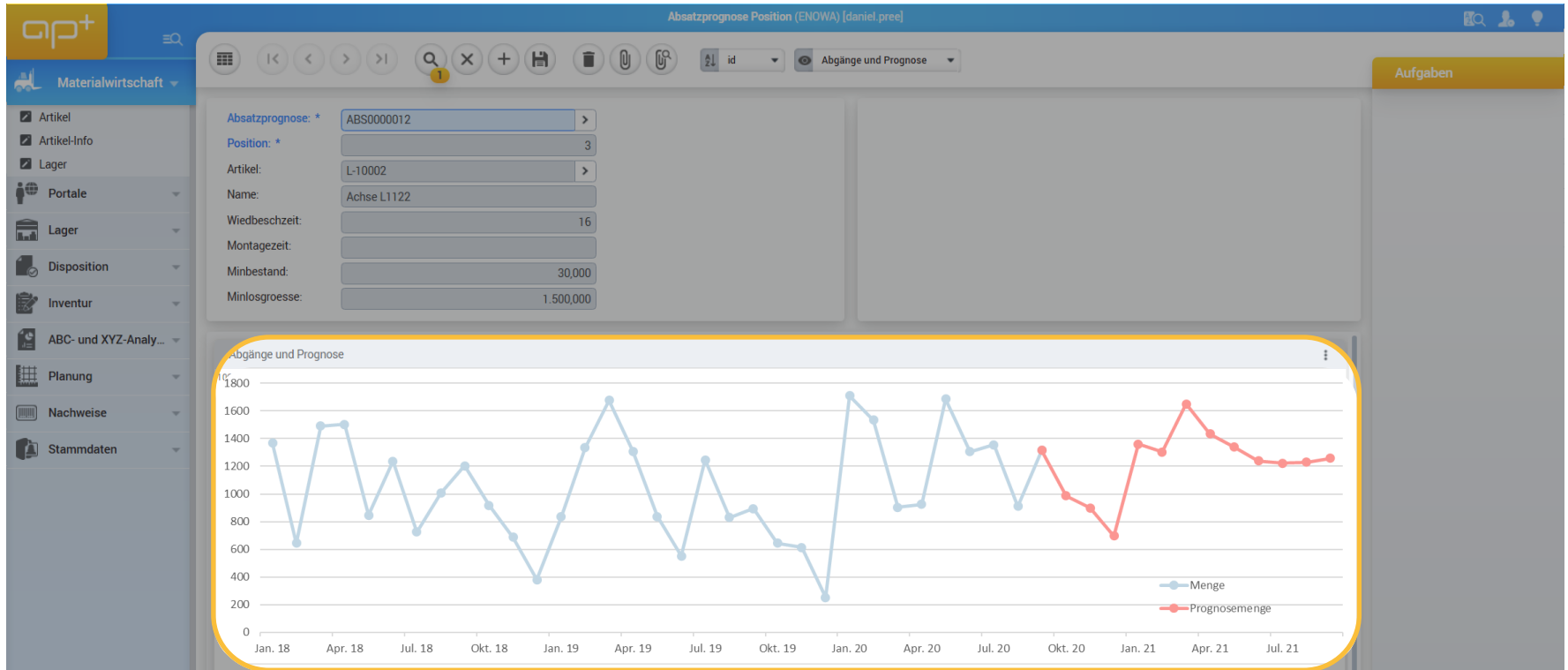


**Trends &
Saisonalitäten**



**Externe
Indizes**

ABSATZPROGNOSE



ABSATZ PROGNOSE

Einzusetzen bei...

- wenig bekannten Bedarfen
- vielen kurzfristigen Kundenaufträgen
- langen Beschaffungszeiten

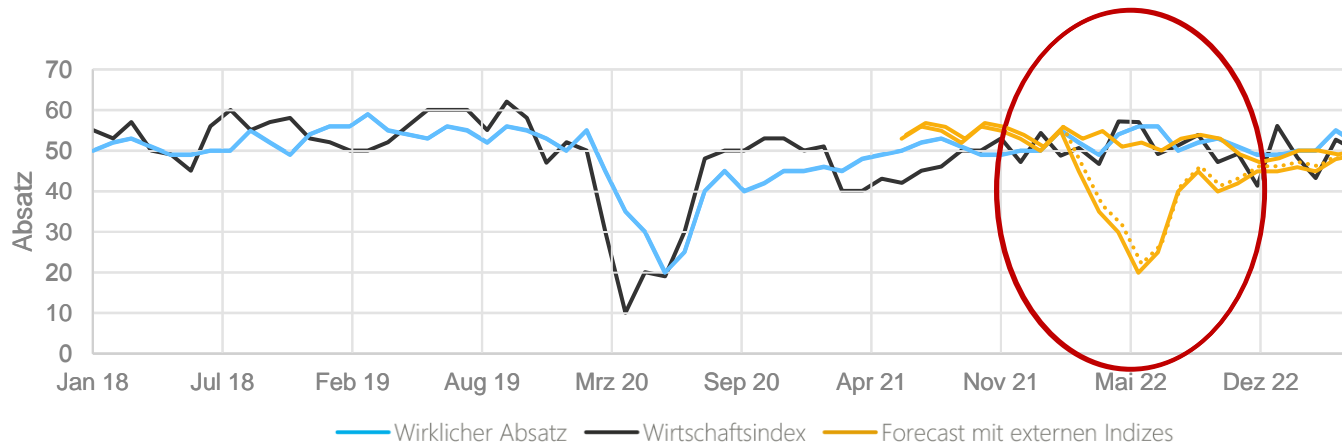
Vorteile

- Frühzeitige Bestellungen möglich
- Geringere Mindestbestände notwendig
- Rollierende Planung möglich



ABSATZPROGNOSE MIT EXTERNEN INDIZES

- Vorhandener Wirtschaftsindex korreliert mit dem Absatz
- Absatzeinbruch (März 2020) wird unter Berücksichtigung des Wirtschaftsindex nicht mehr in die Zukunft übertragen





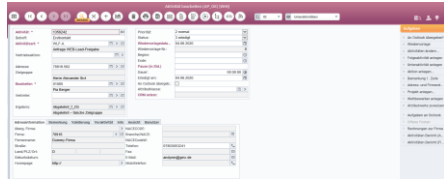
ap+

APPLUS FLOW

PROZESSE EINFACH UND SCHNELL

UMFANGREICH

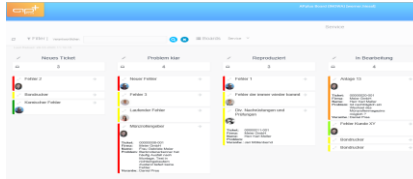
- Funktionen und Möglichkeiten



ERP - Masken

EINFACH

- Reduktion & Prozessbezug



Flow Boards
Lean / Kanban

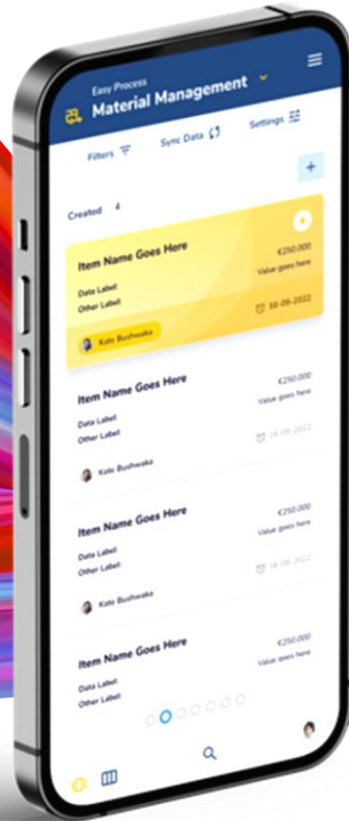
AUTOMATISCH

- Vorklassifizierung & Automatisierung



Automate
KI Vorschläge

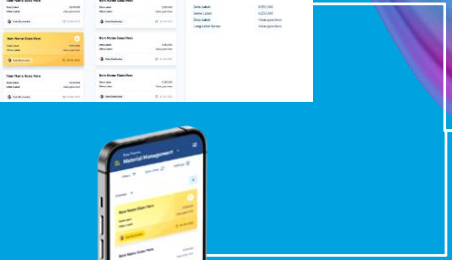
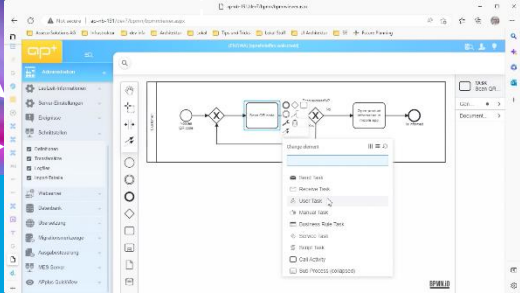
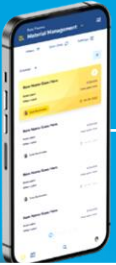
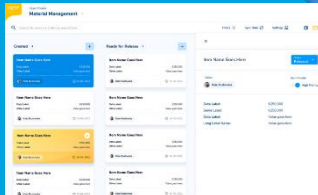
EVERYWHERE YOU GO



Mit Flow...

- steht der Prozess im Mittelpunkt
- schaffen wir einen neuen, echten USP auf dem ERP-Markt
- können wir unseren Anwendern beliebige Prozesse in APplus anbieten: **einfach, übersichtlich und "überall".**

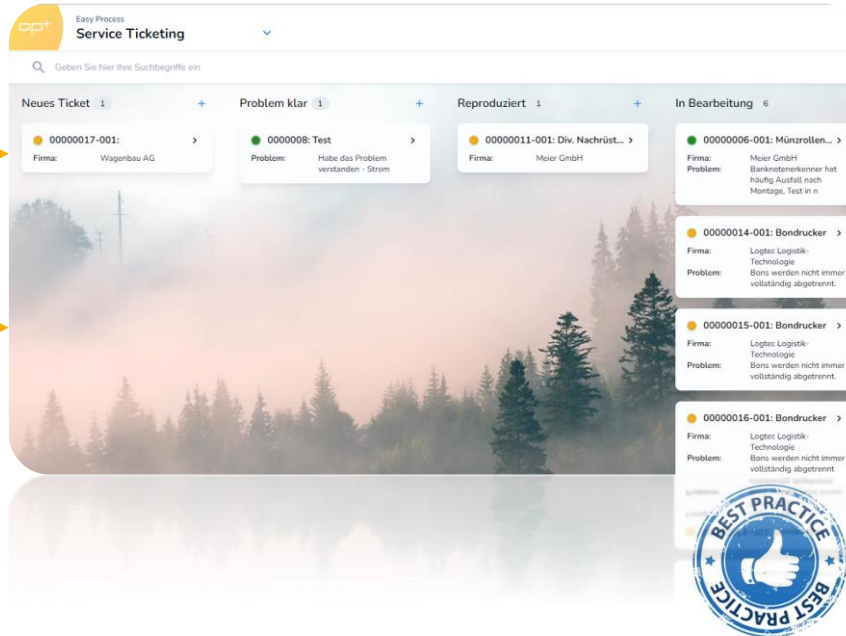
Making It Easy – Our Benefits



SERVICE TICKETING SYSTEM

Manuell

Mails



Mail
(Ausgabesteuerung)

Serviceanfragen aus E-Mails automatisch angelegt. APplus Adresse über Mailadresse ermittelt. Betreff, Text und Bilder übernommen. Mail => DMS

Direkte Antwortmail mit Ticketnummer. Pull Prinzip aus Aufgabenvorrat. Jederzeit Mail Antwort über Ausgabesteuerung. Erkennen von Antwortmails

PROCESS AUTOMATION

- Wiederkehrende Tätigkeiten erlernen
- Erst Vorschläge dann Automatisierung
- Unterstützung in vielen Bereichen
 - Einkaufsautomatisierung
 - Ermittlung Einplanungsart
 - Ressourcenzuordnung
 - Kommunikation mit den Kunden / Lieferanten
 - Freigabe Werkstattaufträge
 - Reklamationen
 - Automatische Klärung Servicefall
 - ...



EINKAUF- AUTOMATISIERUNG

Tracking

- Vorlaufzeit von 3 - 4 Monaten
- Statusübergänge Bestellung
- Änderungen
 - Preis
 - Menge
 - Liefertermin
 - Kopftext
 - Lieferbedingungen
 - Zahlungsbedingungen
 - Positionstext
 - ...



● LIVE

ap+

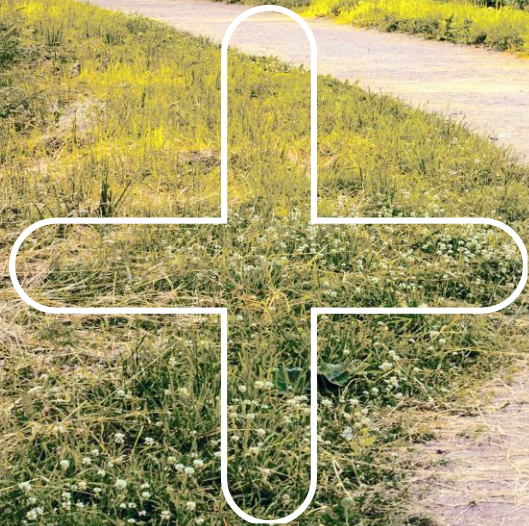


SPRINGER®



Yvonne Ache

Digital Services - Business
Applications / ERP Support

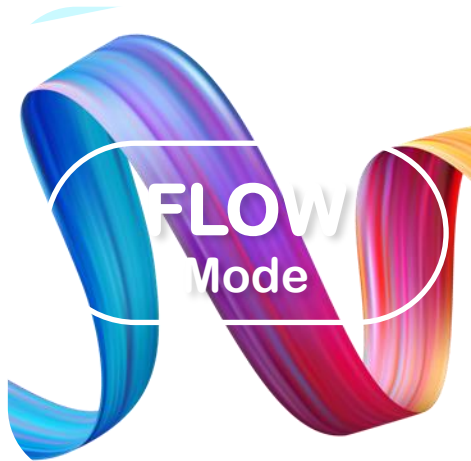


DIE ZUKUNFT VON APPLUS

ERP MIT KÖPFCHEN



APplus 7.0



APplus 8



APplus X

WELCOME
TO THE NEXT LEVEL